

愛自己更聰明！

文●賴思穎

# 健康又保險 新時代女性更美麗

女性平均比男性多活六年，無論是單身貴族，或是母親、妻子、主管，扮演多元社會角色的同時，保障也不能忽略。

**五**月是充滿愛、溫馨及感恩的季節，隨著時代改變，

「母親」不只溫厚、慈愛，也有許多聰慧、充滿活力、時髦的新時代媽媽，除了顧家庭外，更在職場上叱吒風雲，打造專屬自己的一片天。

母親張開雙手保護一家人，但婦女「月月友」麻煩諸多、常見癌症等婦科疾病悄悄纏身，讓女性不堪其擾。主計處統計資料顯示，女性平均餘命逾八十三歲，比男性多活六年，顯見女性面臨

更大的長壽風險，媽媽總是替子女規劃未來，那媽媽的未來又該由誰來守護呢？

新時代的媽媽，愛家人，更要聰明愛自己！

## 婦女病問題各異 一成五夫妻不孕！

女性自進入青春開始，婦科問題便如陰影般籠罩一生，稍不注意就被吞噬，衛福部臺北醫院婦產科主任曹國桃提醒，青春期少女發育還未成熟，婦科疾病發

生機率相對較低，但仍須注意身體異常狀況，例如子宮肌瘤造成腹部隆起，卻常被誤以為是單純的肥胖，而延誤治療黃金時間。

「子宮肌瘤主要的症狀有痛經、經血量大或是肌瘤壓迫到直腸、膀胱等臟器造成頻尿、便秘

等影響生活的問題，只是這些症

狀容易讓人忽略其嚴重性，建議女性朋友至醫院做診療，別等健康亮紅燈時才後悔莫及。」曹國桃表示，子宮肌瘤好發於四十歲以上女性，原因與女性荷爾蒙有關，也因此部分民眾以為停經後，身體停止製造荷爾蒙就會讓子宮肌瘤消失，這是錯誤的觀念，需要導正！

除了常見的婦科問題外，曹國桃亦提到，現代人晚婚，女性容易錯過二十、二十五歲的最佳生



●衛福部臺北醫院  
婦產科主任 曹國桃



●台灣人壽精算部  
副總經理 鄭成德

育年齡；再加上食安、工作壓力等環境影響，導致求助不孕症的民眾數量明顯增加。曹國桃表示「不孕症的定義是超過一年有持續且正常性行為，卻沒有懷孕的跡象，經醫師診斷後確定是不孕症，才會做後續治療。」

## 不孕屬保單除外 多理財自備資金

只是，「不孕症」的治療目前全民健保及商業醫療險都不給付。加上不孕不算是一種疾病，且並非以治療為目的，因此保險市場尚未針對此需求設計相對應的商品。針對這樣的隱性需求，台灣人壽精算部副總經理鄭成德表示，未來若市場需求量增加，

且相關法令鬆綁的話，就可能設計此類商品，但因為牽涉到給付認定的問題，現階段推出的可能性很低，「若有相關費用的需求，可先利用『儲蓄險』以防萬一。」

「大多數民眾在購買儲蓄險前會去比較刁刁值、CP值，但儲蓄險只是眾多理財工具的其中一種，它的目的在於強迫自己儲蓄、給未來的自己存私房錢，以隨時應付突如其來的風險。」晨陽保險經紀人總經理陳月滿補充，若要增加財富，可嘗試風險較大，利潤也更有可看性的理財商品。

## 單身貴族現危機 保單規劃須小心

少子化問題歸因不生或不孕，離婚或是不婚的男女比例逐年增加亦是原因之一。鄭成德指出，離婚代表雙方分手，也會影響資產的分配，其中「保單受益人」





# gimo's

PARIS

迦 茉 兒

2017 保險信望愛獎大會

首選優雅衣著 迦茉兒



gimos.com.tw



●晨陽保險經紀人  
總經理 陳月滿

變更容易被忽略。

「在婚姻狀態下，大部分民眾保單受益人的第一順位往往是配偶，萬一解除婚姻關係，但忘記改保單受益人，理賠金仍歸屬於前配偶，為了避免道德危險及引發家庭糾紛，離婚的女性要特別留意。」陳月滿提醒。

## 「愛自己」女力當道 保險規劃不可少

股神巴菲特曾說，「人生就像滾雪球，你只要找到濕的雪、和很長的坡道，雪球就會越滾越大。」陳月滿表示，長遠的坡道指的是要在年輕時就做好理財規劃，透過時間的累積，小錢能滾出大財富。「女性除了醫療險、

### 媽咪保險 看過來！

人生階段	人生需求	保險規劃
新手媽咪	子女年幼 事業剛起步 有購屋需求	基本三寶—壽險、醫療險和意外險 添購投資型保單或房貸壽險
資深媽咪	兒女的教育基金 小房換大房	增加房貸壽險額度、 增添重大疾病險
熟女媽咪	退休規劃 (醫療費用、稅務規劃、生活開銷)	年金型壽險、長照險、儲蓄險
單身媽咪	醫療費用 子女生活及教育費	儲蓄險和自益型的保單 (如還本型保單、投資型保單)

壽險外，一定要加強自己的儲蓄保單，因為女性平均壽命更長，晚年可能有一段獨居時光，穩定的現金流收入是很有幫助的。」陳月滿建議。

鄭成德觀察，現代家庭多半雙薪，且經濟大權、保險安排都掌握在女性手裡，就算要保人是丈夫，保單也多由妻子規劃。「女性在家庭成員的風險、退休規劃，的確慮較周全。」鄭成德說，女性為大家著想，卻時常忽略自己的保障，新時代女性該多愛自己一點，妥善的保險規劃，也是給家人的保障。

曹國桃亦分享，碰上治療費用較高的病患時，會主動詢問除了健保外，是否有額外的保險給付，提醒民眾可事先安排保險，以應付突如其來的醫療支出。



新光產險  
何英蘭 總經理



自己的價值由自己定義，  
把握每個學習歷練的機會，  
成功，是給不斷學習成長的人。

大誠保經  
魏淑蓮 執行副總



以真誠為處世標準；  
用真心做保險，用誠信來待人。  
不以昨日輝煌為喜，要以超越自己為樂！

強制汽車責任保險之母  
柯蔡玉瓊 女士



雖然我的聲音很小，  
但「願」有多大，「力」就有多大。  
如果台灣沒包公，就讓我來作包公。

崑山保經  
李佳蓉 董事長



知福、惜福、造福、傳福。  
為環境及所有有緣相會的人多造一點福氣，  
再影響更多的人把福氣傳出去。

巨京保經  
李玟儒 董事長



有事沒事心中過，  
心中不留舊事愁。

晨陽保經  
陳月滿 總經理



天道酬勤  
用心把每件事情做好！

# 女力萬歲 姐無懼！

保險業娘子軍

勇敢撐起新價值

台灣保險業有六成五是女性，集美麗、堅強、溫柔、強悍於一身，  
為單調的職場中，帶來一片美麗的風景與傲人的成績。  
她們的成功，不是偶然；機會，是努力爭取。  
透過本企劃，鼓勵女性勇敢表達自我，更要寵愛自己，「只要妳想要，就一定做得到」！



## 隨

著科技與世代演進、理性思維當道，許多優秀女性發揮

強項，在職場上找到一片天。在保險業也有一群有效掌握時間效率與專業的保險娘子軍，不僅給了家人良好的關照，更將關懷擴及周遭，成就雙贏保險事業。以「圓滿人生」為核心價值，貫徹保險「愛、關懷與責任」的使命，磊山保經董事長李佳蓉帶領全體同仁，致力圓滿夥伴及客戶的家庭風險防護網。

「做保險要『認份』——想要時間自主、財務自主，就『認』了，自己努力去做。」

想成就保險事業最重要的就是下定決心、做好時間控管。李佳蓉觀察，雖然在保險業中女性人數多於男性，但女性高階主管仍是少數。究其原因不外乎無法「定時定事」——在家庭時間想著拜訪客戶、工作時又掛心家事，結果兩邊都無法圓滿。「妳的決定就會讓妳成為那樣的人，決心有多強、能達成的效果就有多強。」李佳蓉說，「賢

感性、理性二合一 成就雙贏保險事業

# 磊山保經 綻放無限女子力！

妻良母」的概念與財富自由、時間

自由並不牴觸，重要的是認清自己心中最重要的東西是什麼。雖然過程中可能會與家人發生衝突，但只要堅守理念並謹守約定，對方也會感受到自己的工作條理，進而理性溝通、取得平衡。自豪從未缺席家人與孩子的重要時刻又能照顧好客戶，李佳蓉指出：「最重要的是讓對方覺得自己是妳的第一位，自然能獲得支持。」

只要克服安樂窩，善用韌性高、同理性強等特質，女性也能在保險業界闖出一片天。磊山保經執行業務副總經理鄭芳齡指出，自己與客戶一樣為人妻、為人母，客戶擔憂

的事情她甚至可提前為她們設想。

堅持要給家人、孩子最好的，也同樣希望能提供客戶一樣的服務規格，以銀行經驗為基，她化身客戶的生涯規劃師，從財務醫生的角度全方面關懷客戶與客戶家族整體生涯規畫。專業的服務深獲客戶信任，在提供客戶實際保險建議之餘，更是客戶內心安定的力量。

入行以來，一路成長都有保險相伴的磊山保經業務副總經理陳綺芬則指出，不僅保險具有時間複利效果、從事保險業也一樣，累積與自己氣息相合的客戶網絡，和客戶一同成長的她不缺能溝通的話題。而近期她注意到社會上還有一群跟她

一樣的「黃金勝女」——單身又具有經濟能力的女性，因此不斷呼籲加強退休規劃與健康照顧保障，老後更優雅。有鑒於近年女性漸漸走出家庭，許多家庭都是夫妻倆人同時都在職場奮鬥，磊山保經業務協理潘淑燕秉持「堅持初衷、永保向前」的動力與精神，不斷充實專業知識、持續提供客戶即時、正確的保險觀念；從付出關懷開始，以感性又客觀的立場更容易打動客戶。「我希望成功的速度能快過父母衰老的速度。」笑稱自己從不給客戶壓力、站在客戶立場思考，反而讓自己獲得更多被轉介紹的服務機會。

「年齡與性別已非女性發展事業的框架！」磊山保經資深業務副總經理徐迎困說，堅持努力的原則，確認自己的價值；善用特質，磊山保經讓妳綻放無限女子力！

2017美國圓桌會員TOT資格  
2017IDA傑出業務金龍獎

業務協理  
潘淑燕



信念造就一生，堅毅成就美夢；  
永不放棄就能圓夢！

2017IDA優秀主管白金獎  
團隊中每2.5位就有一位IDA，每3位就有一位MDRT



從客戶及夥伴的需要中  
看見自己的責任，那是一種愛的價值。

執行業務副總經理  
鄭芳齡



磊山加你

更快樂！

唯有說服自己、感謝自己、征服自己，  
才能在競爭的環境中展露頭角，打拚屬於自己的一片天。



2015磊山群英會會長  
2015~2016年內成立二個營業處

資深業務副總經理  
徐迎困

女性永遠不能離開職場；  
用工作來愛自己，  
這個行業會回報妳年輕、自信，更有魅力！



2017IDA優秀主管金龍獎  
2013美國圓桌會員TOT資格

業務副總經理  
陳綺芬

LEISHAN  
PLUS+



磊山保險經紀人股份有限公司  
Lei Shan Insurance Broker Co., Ltd.





♥熱誠心、同理心  
巨京保經董事長李玟儒，實實在在保保險！

一個母親的力量，大到令人無法想像。

二十八年，一場車禍讓柯媽媽與兒子天人永隔。面對當時車行冷血的嘴臉，原本抱著復仇的想法替兒子討公道，兒子卻托夢要她化小愛為大愛推動立法，不要有更多無辜的人們因此喪生、讓往後車禍的受害者不再求助無門。因此她學著翻字典、寫出幾百封陳情書、研讀六法全書擬了十幾條草案、找立委、找專家、不斷的陳情抗議……然而，這一切努力，卻只揭開一層層官商勾結的現實，甚至強制汽車責任保險法案曾遲遲無法通過，通過後又面臨可能被「移花接木」的困境。

「不是努力到立法就沒事了，既然是我催生了這個法案，這一生我都要好好監督它有沒有正常運作。」

每一個法案背後，都是個令人心碎的故事。從一個母親愛護孩子的心情擴展到所有可能因為交通事故受害的民眾，柯媽媽最大的心願就

一生不求官、不求財只求能讓每一個受傷的家庭得到撫慰

## 推動強制車險立法 展現社會公平正義

是再也不要舊事重演、受害者無法獲得合理賠償。「這二十多年，就像為兒子活的一樣。」談到這一路的辛苦，柯媽媽感嘆地說。她秉持著「要做事就不要怕辛苦」的想法，深知人性、

利益糾葛可能扭曲立法初衷，她風雨無阻的監督強制車險運作、擋下好幾次如全民健保向強制車險代位求償的不對等法案修改，堅持立法初衷，出席立法院會議的頻率甚至比立委還勤快。

以「健保向強制車險代位求償」為例，柯媽媽批



你或許不知道柯蔡玉瓊是誰，但對強制車險的催生者——「柯媽媽」應該不陌生。

♥金管會副主委黃天牧(右)於保險信望愛典禮上頒發「保險終身貢獻獎」給柯蔡玉瓊女士(左)

評，由政府補貼的全民健保向沒有補貼的強制車險代位求償是不公平的，尤其有些民眾既繳了健保費用，又須繳交強制車險保費，更是增添民眾負擔。「這些費用不僅是

是被保險人的血汗錢，更是受害家庭的救命錢！只要我還有能力，就要好好監督。」

若不是有過人的耐力與毅力，哪能堅持多年、到處碰壁卻仍不放棄？柯媽媽笑說自己已有「敢衝、敢拼、不怕死」的性格，一旦有了責任就會更堅強。而身為女性的堅忍特質，更讓她不達到任務決不罷休，「台灣要是像我這樣的人多一點，未來就更有希望了。」

笑容可掬、渾身充滿活潑樂觀的氣息，她就是巨京保經董事長李玟儒。

隨著世界各國「女力」崛起，女性在職場上發光發熱的比例越來越高，但對李玟儒來說，這一切都是無心插柳。「我覺得我只是選對了行業。」李玟儒笑說，原本立志成為家庭主婦的她，甚至已考取銀行行員資格，卻沒有像同學一樣到銀行體系報到，而是花了許多時間觀察市場、弄清楚自己想做的事與未來想從事的行業；一路堅持，開創了自己的一片天。

## 以愛為基 害羞小女孩變身保險大家長 堅持人生志業 讓自己從此不一樣

「很多女性的個性特色就是比較『熱心』，而這個行業就是需要這種會『忍不住一直關心別人的』。」

在追求自己的理想生活之餘，她也希望能兼顧與家人相處的時間與

孩子成長的過程，保險業正是能彈性運用時間的事業。當孩子開始上學，二度就業的女性也可以跟著回到職場；不僅不會與社會脫節，還可讓自己更有活力。

回想當時從事保險業被大家笑傻，甚至還被親友下了「禁銷令」，原本個性內向的她也只能從掃街、陌生開發著手；甚至突發奇想，向有在徵人的公司行號投遞「保險履歷」——毛遂自薦成為公司的保險服務人員。在種種磨練下，竟也讓她練就了開朗、活潑的個性。

這樣的個性感染了周遭的夥伴，也吸引許多相同特質的從業人員加

入。無論是新鮮人或二度就業者，李玟儒就像母親一樣，從保險的意義與功能開始，提供從業人員正確觀念，更不忘關心夥伴生活中遇到的挫折與困難。「我們希望夥伴們可將這份關懷社會的事業當作終身志業，在努力的同时真正賺到錢。」

目前，保險從業人員的男女比有兩倍的差距。身為金融保險業界中為數不多的女性領導人，李玟儒觀察到，男性主管大多精力充沛，適合激勵夥伴、大方向溝通；女性主管則可細微關心夥伴狀況、長期輔導。結合雙方大不同的特質，才能達到加成綜效。

「我可以，妳們也可以！」李玟儒常以自身經驗激勵夥伴。只要認定自己的終身事業，人們就能克服萬難、不再三心二意，離成功的目標就更近了。